

Н. Клишевич

**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ
В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ
В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ**

Совместное предпринимательство, как общая предпринимательская деятельность нескольких партнеров разных государств, базируется на взаимном стремлении к сотрудничеству и согласованию интересов. Однако сегодня существование и развитие совместных предприятий в Республике Беларусь сталкивается с комплексом проблем, вызванных введением в отношении нашей страны экономическими санкциями.

Прежде всего, следует отметить негативное влияние инвестиционных ограничений, особенно в секторах, являющимися особо чувствительными к ним или связанными с правительством. Это ограничивает возможности иностранных компаний по созданию совместных предприятий с белорусскими юридическими лицами. Секторальные санкции ограничивают совместную деятельность в таких отраслях как оборона, энергетика и телекоммуникации запрещают или. Например, передача технологий или инвестиции в военный сектор строго ограничиваются.

Сложный комплекс проблем функционирования совместных предприятий порождается усложнением логистики. Проблемы с поставкой комплектующих и, как следствие, осложнения в связи с поиском альтернативных маршрутов и других поставщиков. Совместные предприятия сталкиваются с трудностями при доступе к международному финансированию или банковским услугам из-за санкций против белорусских финансовых учреждений. Это усложняет механизмы финансирования и операционные возможности. Альтернативными источниками обеспечения финансирования могут быть банки таких стран, как Турция, Казахстан, Китай и т.д.

Совместным предприятиям в Беларуси, занимающимся экспортом товаров или технологий, требуется соблюдать сложные правила экспортного контроля, особенно если продукция может иметь военное применение или подпадать под контроль двойного назначения.

В заключении можно сказать, что чем больше и дольше действуют санкции, тем больше будет создаваться креативных способов, появляющихся в бизнесе для решения проблемы развития совместного предпринимательства. Главным направлением их решения является сотрудничество со странами и их хозяйствующими субъектами, не боящимися санкций со

стороны западных стран. Главным минусом антисанкционных схем являются дополнительные издержки, которые приходится нести субъектам хозяйствования для выстраивания торговли с зарубежными партнерами и обеспечением их финансирования.